

# Appel à articles pour un numéro spécial de la Revue d'Economie Industrielle

## L'industrie dans la crise de la Covid-19 : causes, manifestations et politiques publiques

Editeurs invités :

Gilles Crague, Ecole des Ponts, CIRED

[crague@enpc.fr](mailto:crague@enpc.fr)

Nadine Levratto, EconomiX, CNRS-University Paris Nanterre

[nadine.levratto@parisnanterre.fr](mailto:nadine.levratto@parisnanterre.fr)

La COVID-19 est à l'origine d'une crise mondiale d'abord sanitaire et désormais socio-économique (Dobbins, 2020). En tant que telle, elle se distingue des crises économiques comme la Grande Dépression ou la crise financière mondiale de 2008 (Johnstone et al., 2019), notamment parce qu'elle s'accompagne d'une baisse généralisée de l'activité dans différentes régions du monde (Barrero, Bloom et Davis, 2020). Si la pandémie a affecté l'ensemble de l'économie mondiale, elle n'a pas concerné toutes les activités ni tous les systèmes nationaux de production de la même manière.

Les activités industrielles ont été les premières impactées par les problèmes sanitaires en raison de la mise à l'arrêt de l'économie chinoise et de l'interruption des flux d'échanges avec la Chine et l'Asie du sud-est, puis du fait du confinement et, enfin, de l'effondrement de nombreux secteurs de l'industrie comme, par exemple, le secteur aéronautique ou des secteurs liés, tels que la vente de textile et d'habillements. D'autres, comme les technologies de l'information et de la communication, ont au contraire été favorisées par la crise et les changements de pratiques, d'organisation et de besoins induits par la crise.

Toutes les régions n'ont pas non plus été également atteintes (Amdaoud et al., 2020 ; Burlina and Rodriguez-Pose, 2020). Nombreuses sont celles qui ont connu un choc massif sur la production et l'emploi se traduisant par une hausse du chômage et une baisse du taux d'activité. L'ampleur de ces effets varient cependant entre pays et à l'intérieur des pays en fonction de leurs caractéristiques qui concernent les institutions, les croyances ou la confiance,

la démographie et la structure du tissu d'entreprises et les politiques publiques mises en œuvre (Adolph et al., 2020; Hale et al., 2020).

Parallèlement, des technologies, notamment liées à l'information et la communication, ont joué un rôle de substitution important dans de nombreuses industries au plus fort de la crise (Cette et al. 2020) et se sont, depuis, installées dans le paysage. Les changements qu'elles ont conduit à opérer au sein des entreprises se combinent avec les modifications des pratiques commerciales, la nouvelle organisation du travail et les dispositifs de soutien aux entreprises et à l'emploi mis en place.

### **Thématiques de recherche**

Ce numéro spécial de la Revue d'Economie Industrielle vise à faire le point sur les effets de cette crise généralisée sur l'industrie et les politiques industrielles, à expliquer les écarts observés entre entreprises, secteurs ou territoires, et à analyser le rôle des politiques publiques adoptées. Il privilégiera les propositions d'articles, théoriques et empiriques permettant de mieux comprendre les causes, manifestations et les conséquences de la crise sur le tissu industriel. Les éditeurs invités encouragent également les soumissions qui explorent les transformations industrielles liées à la Covid-19 à partir de perspectives multiples et interdisciplinaires telles que la géographie, le droit et les institutions, la gestion stratégique et l'économie, entre autres.

La liste ci-dessous propose quelques questions de recherche illustratives (non exhaustives) qui pourraient être incluses dans le numéro spécial.

- Comment et pourquoi les réponses des industriels à la crise ont-elles varié selon le contexte sectoriel ou local ?
- Impacts du COVID-19 sur différents systèmes ou industries ;
- L'industrie 4.0 et les technologies numérique comme solution à la crise de la production ;
- Analyse comparative de l'ampleur de la crise selon les caractéristiques des entreprises, des territoires, des pays ou des secteurs;
- Influence de la Covid-19 sur les pratiques d'innovation et de production ;
- Impact des politiques publiques sur l'activité industrielle ;
- Quels sont les théories et les cadres d'analyse qui peuvent le mieux expliquer l'impact de la crise du COVID-19 sur les tissus productifs ?
- Quel effet de l'évènement COVID-19 sur les tendances récentes d'évolution des structures industrielles (intra-firme et inter-firmes) ?
- Comment l'épidémie de Covid-19 peut-elle affecter le contenu et la mise en œuvre des politiques industrielles ? Coup d'arrêt ou fenêtre d'opportunité ?

### **Calendrier et modalités de soumission**

- 30 mai 2021 : Envoi des propositions d'articles (versions complètes)
- Fin juillet : retour de la première évaluation
- Début octobre : envoi de la deuxième version
- Début novembre : retour de la deuxième évaluation
- Fin novembre : envoi de la version finale

Les propositions d'articles devront être déposées sur la plateforme :

<https://journals.sfu.ca/rei/index.php/rei>

Il faudra sélectionner l'onglet « Industrie et Covid-19 » comme choix de rubrique de la revue (étape 1 du processus de soumission)

## Références

- Adolph, C., Amano, K., Bang-Jensen, B., Fullman, N., & Wilkerson, J. (2020). Pandemic politics: Timing state-level social distancing responses to COVID-19. medRxiv Working Paper.  
<https://www.medrxiv.org/content/10.1101/2020.03.30.20046326v1.full.pdf>
- Amdaoud M. Arcuri G. et Levratto N., Succuro M. et Costanza D. (2020) Geography of COVID-19 outbreak and first policy answers in European regions and cities. Préprint: <https://halshs.archives-ouvertes.fr/halshs-03046489>
- Barrero, J., Bloom, N., & Davis, S.J. (2020) COVID-19 is also a reallocation shock. NBER Working Paper #27137. <https://www.nber.org/papers/w27137.pdf>
- Burlina, C. and Rodriguez-Pose A. (2020) Institutions and the Uneven Geography of the First Wave of the COVID-19 Pandemic. CEPR Discussion Paper No. DP15443,  
[https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=3737576](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3737576)
- Cette G., Nevoux S. et Py L. (2020) Digital technologies: a source of a productivity rebound? EcoNotepad, n°194. <https://blocnotesdeleco.banque-france.fr/en/blog-entry/digital-technologies-source-productivity-rebound>
- Dobbins, T. (2020). COVID-19 and the Past, Present and Future of Work. Futures of Work, Issue 13, 5th May. Bristol: Bristol University Press. <https://futuresofwork.co.uk/2020/05/05/covid-19-and-the-past-present-and-future-of-work/>
- Guerini, M., Nesta L., Ragot X. et Schiavo S. (2020) Dynamique des défaillances d'entreprises en France et crise de la Covid-19, OFCE Policy Brief, n° 73, <https://www.ofce.sciences-po.fr/pdf/pbrief/2020/OFCEpbrief73.pdf>
- Hale, T., Angrist, N., Kira, B., Petherick, A., Phillips, T., & Webster, S. (2020) Variation in government responses to COVID-19. Oxford: BGS Working Paper Series.  
[https://www.bsg.ox.ac.uk/sites/default/files/2020-04/BSG-WP-2020-032-v5.0\\_0.pdf](https://www.bsg.ox.ac.uk/sites/default/files/2020-04/BSG-WP-2020-032-v5.0_0.pdf)
- Johnstone, S., Saridakis, G., & Wilkinson, A. (2019). The Global Financial Crisis, Work and Employment: Ten Years On. *Economic and Industrial Democracy*, 40(3), 455–468.